

“自我检视，发现弱点”测试表格

项目	问自己	分数	项目	问自己	分数
事业心态	被拒绝，还会持续行动	1 2 3 4 5	组织发展能力	有效寻找合适的事业伙伴	1 2 3 4 5
	找方法应对世道不好	1 2 3 4 5		能激起对方加入的欲望	1 2 3 4 5
	有问题，可以自行解决	1 2 3 4 5		有效的分析市场计划优势	1 2 3 4 5
	认真且投入在此事业	1 2 3 4 5		可带领团队一起拼事业	1 2 3 4 5
	总分			总分	
专业能力	了解殡葬产品、服务、流程	1 2 3 4 5	人际关系	友善、真诚的与人分享	1 2 3 4 5
	能准确专业回答客户问题	1 2 3 4 5		了解并可说中他人的需求	1 2 3 4 5
	了解客户需求以协助规划	1 2 3 4 5		客户对我们具备信任	1 2 3 4 5
	持续学习新方法/沟通方式	1 2 3 4 5		客户愿意转介绍给我们	1 2 3 4 5
	总分			总分	
开发客户能力	能借助话题有效开口分享	1 2 3 4 5	行动纪律	每一天都出门做事业	1 2 3 4 5
	每天皆有接触客户做分享	1 2 3 4 5		提前规划好行程表	1 2 3 4 5
	掌握沟通法和成交技术	1 2 3 4 5		持续每天学习，保持状态	1 2 3 4 5
	持续性跟进客户以至成交	1 2 3 4 5		持续经营人脉，建立关系	1 2 3 4 5
	总分			总分	